

# 相互の顧客基盤を活かす M&Aに託した成長戦略

[体験談講師] バイザー株式会社  
元代表取締役CEO 米田 昌弘 様

バイザー様は2007年設立。メール配信サービスで地方自治体市場を開拓し、しっかり利益を確保し、業績を順調に伸ばしていました。上場準備も開始しましたが、更なる成長・発展の観点からM&Aも両睨みで検討。

様々なシナリオを熟慮した結果、介護・医療市場に強みを持つシステム開発会社のワイズマンのグループにM&Aで加わりました(2016年8月)。相互の強みと顧客基盤を活かした新たな取組み・企業経営を目指すためです。

ぜひセミナー会場で直接、体験談をお聞きください！ 参加費：無料

## テーマ1 譲渡・譲受けを考える経営者に、いま伝えたいこと

～早くからM&Aによる譲渡を検討して～

全8会場  
共通



[テーマ1 講師]  
バイザー株式会社  
元代表取締役CEO  
米田 昌弘 様

- 40代半ばでM&Aを決断した理由
- M&Aを進めながら考えたこと
- M&A実行後の変化

### <M&A概要>

	バイザー株式会社 (譲渡企業)	株式会社ワイズマン (譲受企業)
事業内容	メール配信サービス	ソフトウェア開発
主要市場	地方自治体	介護・医療業界
所在地	愛知県	岩手県
売上高	約6億円	約80億円

## テーマ2 中小企業M&A 成功のノウハウ

社員・家族を幸せに  
できるM&Aとは

<担当会場>

10/10(火) [東京①]	10/24(火) [大阪]
11/8(水) [八戸]	10/3(火) [岡山]



[テーマ2 講師]  
日本M&Aセンター  
代表取締役社長 三宅 卓



[テーマ2 講師]  
日本M&Aセンター  
常務取締役 大山 敬義

M&Aは売る・買うではない  
誰と組むか

<担当会場>

11/28(火) [東京②]	10/25(水) [名古屋]
11/13(月) [札幌]	10/16(月) [金沢]

### 過去セミナーに参加された皆様のご感想

「後継者選びを真剣に考え  
ようと思った。」

(土木工事業・代表取締役・68歳)

「家族で参加すればよかった。  
有意義な時間だった。」

(機械装置製造業・代表取締役・65歳)

「事業承継の選択肢が  
増えた。」

(ソフトウェア開発業・代表取締役・57歳)

「講師の方が、同じような状況  
で悩んでいたとわかった。」

(食品卸売業・代表取締役・60歳)

主催

日本M&Aセンター

中堅・中小企業のM&A仲介実績 No.1、東証一部上場

お申込は QR コード



または裏面へ！

↓2017年 経営者のためのM&Aセミナーお申込はこちら↓



0120-169-785

(受付時間：平日9：00～17：30・通話料無料)

webで24時間受付中 →

企業をつなぐセミナー 検索



【セミナー開催時間】  
13：30～16：20  
(受付開始13：00)

<input type="checkbox"/> 東京①	10/10 (火)	東京国際フォーラム「B7」 千代田区丸の内3-5-1 (JR有楽町駅 徒歩1分)	<input type="checkbox"/> 札幌	11/13 (月)	札幌グランドホテル「金枝」 札幌市中央区北1西4(JR札幌駅前通地下歩行空間直結)
<input type="checkbox"/> 東京②	11/28 (火)	東京国際フォーラム「B7」 千代田区丸の内3-5-1 (JR有楽町駅 徒歩1分)	<input type="checkbox"/> 八戸	11/8 (水)	八戸グランドホテル「双鶴」 八戸市番町14 (JR本八戸駅 徒歩8分)
<input type="checkbox"/> 大阪	10/24 (火)	ヒルトン大阪「桜の間」 大阪市北区梅田1-8-8 (JR大阪駅 徒歩2分)	<input type="checkbox"/> 金沢	10/16 (月)	ANAクラウンプラザホテル金沢「鳳」 金沢市昭和町16-3 (JR金沢駅 徒歩1分)
<input type="checkbox"/> 名古屋	10/25 (水)	名古屋マリオットアソシアホテル 名古屋市中村区名駅1-14 (JR名古屋駅 直結)	<input type="checkbox"/> 岡山	10/3 (火)	ホテルグランヴィア岡山「フェニックス」 岡山市北区駅元町1-5 (JR岡山駅 直結)

貴社名		
ご参加者氏名	(部署・役職)	(氏名)
Eメール (必須)	@	
携帯電話番号	※郵送とともにEメールでもセミナーのご案内・受講票などをお送りいたします。複数名の方でご使用されている共有アドレスはお避け下さい。	
貴社所在地	〒 □□□-□□□□	
受講票送付先	〒 □□□-□□□□	※貴社以外へ受講票の発送を希望される方のみご記入をお願いします。 ※貴社所在地と同じ場合は同上と記入ください。
	(お名前)	様
参加者②	(部署・役職)	(氏名)
参加者③	(部署・役職)	(氏名)
ご関心事項	<input type="checkbox"/> 自社の譲渡を考えたい <input type="checkbox"/> 他社の買収を考えたい <input type="checkbox"/> 事業承継について考えたい	
無料個別相談	<input type="checkbox"/> 個別相談を申込む (ご希望の方へは、後日「戦略セミナー事務局」の名前で日程のご連絡をいたします。)	

受講票は、「戦略セミナー事務局」の名前で郵送いたします。直前でのお申込等の場合は、当日お名刺で受付させていただきます。

※お客様からご提供頂いた個人情報は備考欄記載の紹介機関と株式会社日本M&Aセンターとの間で共有いたします。  
※ご記入頂いた情報につきましては、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

備考欄: 東京会計 河野 俊

↓ (株)日本M&Aセンター 戦略セミナー事務局 行 FAX 03-6689-1462 ↓